

Beziehung Kunde - Bank

Kontoführung <small>aus Sicht der Bank</small>	positiv			negativ			<small>un- wichtig</small>	Notizen
Verhältnis Umsätze - Kontokorrentlinie								
Kontoführung, Zahlungsverhalten								
Überziehungshäufigkeit (mit/ohne Absprache)								
Überziehungsdauer								
Überziehungshöhe								
Rückgabe Lastschriften, Schecks, Wechsel								
vermehrte Bankauskünfte über Untern.								
Hinweise auf negatives Zahl.verhalten								
dubiose Zahl.abwicklung über and. Banken								
Informat., Transparenz	kein Problem			Problem			<small>un- wichtig</small>	Notizen
regelmäßige Kontakte mit Bank								
offener Dialog, Informationsbereitschaft								
Zuverlässigkeit (Einhalten von Absprachen)								
zeitnahe Vorlage der Bilanz								
Unternehmensentwicklung (Markt, Marketingstrategie, Personal, Orga, Gf.)								
Planungsrechnungen (Investitionen, Liquidität, Rentabilität)								
wenn erf. auch Hinweise aus Privatbereich								
Jahreshauptgespräch im Unternehmen								
unaufgeforderte zeitnahe Infos über Entwickl.								