

DataCubis
Analysen, Planungsrechnungen, Checklisten
Managementwerkzeuge für Ihren Unternehmenserfolg

Forderungsmanagement - Mahnwesen

Istzustand, Unternehmensdaten

	Tage	€	%
Jahresumsatz	365	1.000.000	
unstrittige durchschnittliche Kundenforderungen	36,5	100.000	121,7%
durchschnittlichen Kunden gewährtes Zahlungsziel in Tagen	30,0	82.200	100,0%
davon überfällige Forderungen	6,5	17.800	21,7%

Zins- und Liquiditätsnachteile durch überfällige Forderungen

Wenn Unternehmen kein organisiertes und strukturiertes Mahnwesen haben, verzögert sich der Zahlungseingang und das Forderungsausfallrisiko steigt zusätzlich.

	Tage	erforderl. Liquidität	KK.-Zinsen
			10,00%
durchschnittliche Kundenfordungen bei Zahlungsziel von	30,0	82.200	8.220
darüber hinausgehende (überfällige) Forderungen	6,5	17.800	1.780
tatsächliche Kundenforderungen	36,5	100.000	10.000

Zielsetzung: Abbau überfälliger Forderungen

	Tage	Liquidität	%
Abbau überfälliger Fordungen durch systematisches Mahnwesen	1,9	5.340	30,0%
Abbau überfälliger Ford. d. Erledigung von Rest-, Garantiarbeiten	2,6	7.120	40,0%
Summe	4,5	12.460	70,0%

Zins- und Liquiditätsgewinne durch Forderungsmanagement

Zinsgewinne durch konsequentes Mahnen, Inkasso und Erledigung von Restarbeiten	Tage	erforderl. Liquidität	KK.-Zinsen
			10,00%
durchschnittliche Dauer überfälliger Forderungen in Tagen	6,5	17.800	1.780
Abbau überfälliger Fordungen durch systematisches Mahnwesen	1,9	-5.340	-534
Abbau überfälliger Fordungen d. Erled. Rest- + Garantiarbeiten	2,6	-7.120	-712
Einsparungen Liquidität, Zinsen	4,5	-12.460	-1.246

verbleibende überfällige Forderungen

	Liquidität	Zinsen
verbleibende überfällige Forderungen	5.340	534